

1. PRÉPARER VOTRE STOCK DE LOTS

- Faire l'inventaire des lots de l'année passée**
Listez le stock restant pour éviter les doublons.
- Solliciter des dons**
Parents d'élèves, commerçants locaux... lancez l'appel 3 semaines avant.
- Déterminez le budget pour les lots manquants**
Dépend du prix de vente de vos tickets et du bénéfice souhaité.
- Varié les lots pour tous les âges et goûts**
Jeux pour les petits et plus grands, pour filles ou garçons...
- Attribuer une valeur en points à chaque lot**
Basez-vous sur la valeur réelle de chaque lot.
- Ranger les lots par catégorie dans des cartons séparés**
Ce tri en amont vous fait gagner un temps précieux le jour J.

BARÈME DE VALORISATION DES LOTS

Point	Valeur du lot	Exemples de lots
1 point	Moins de 1 €	Filet de billes, gomme, autocollant...
2 points	1 à 2 €	Petit jouet, livre de poche, clac doigts...
3 points	2 à 4 €	Ballon, jeu de cartes, jeu anti-stress squishy...
5 points	Plus de 4 €	Jeu de société, pistolet à eau...

Conseil : Pour 100 élèves, prévoyez 600 lots soit 6 parties en moyenne par enfant.

2. GÉRER LE STAND LE JOUR J

- Installation**
Une table par catégorie de points. Affiche avec le barème devant chaque table.
- Bénévoles**
Prévoir 2 minimum : 1 pour orienter / vérifier les tickets, 1 pour distribuer.
- Manque de points**
Proposer de repasser plus tard ou orienter vers un lot accessible.
- Fin de journée**
Compter les lots restants, ranger par valeur. Récupérer les jetons si utilisés.